

## CHARGE D'AFFAIRES NORD-EST (F/H)

CDI – Poste en Home office dans la région Nord-Est

### A propos de notre client :

Notre client, Société familiale française, est expert dans la conception, la construction, la maintenance et le suivi biologique d'unités de méthanisation agricoles, recrute dans le cadre d'un renforcement d'équipe, un **Chargé d'affaires Nord-Est (F/H)**.

### Description du poste :

Sous la responsabilité du Responsable Commercial, vous êtes le garant de la mise en application de la stratégie commerciale de l'entreprise, afin de développer la zone Nord-est en termes de vente d'unités de méthanisation agricole, d'amélioration d'unités existantes et de contrats de suivi

Ainsi, vos principales missions seront :

- Structurer, développer le portefeuille clients et prospects et mettre en place la stratégie de développement de l'entreprise.
- Participer à l'étude technique du projet de Méthanisation : dimensionner l'unité, la chiffer en collaboration avec les chefs de projets.
- Présenter et défendre les offres chez les clients et prospects.
- Étudier avec les services la faisabilité des projets, leurs délais, et mettre en place un calendrier de réalisation.
- Clarifier le besoin du client, au besoin élaborer avec lui le cahier des charges.
- Participer au suivi du projet sur la totalité du cycle de vie des affaires.
- Représenter l'entreprise et développer les liens avec les différents acteurs de la filière et/ou du milieu de la méthanisation (chambres d'agriculture, BE, GRDF/GRT, ADEME, fournisseurs...).
- Contribuer à alimenter et maintenir à jour les bases de données du service commercial de l'entreprise.

Déplacements sont à prévoir (régulièrement sur la zone Nord-Est et au siège (Chambéry) tous les mois).

### Profil recherché :

De formation Bac +3 à +5 de type Technico-commercial, Ingénieur d'affaires / Commercial, école de commerce, ou équivalent. Votre culture industrielle, et notamment dans secteur liée à la Méthanisation et/ou monde agricole vous permettra d'être à l'aise sur l'appréhension de projets techniques ainsi que dans votre relation commerciale.

Personne de terrain vous disposez d'un excellent relationnel, votre capacité à convaincre, votre sens de l'organisation, votre esprit d'équipe, votre autonomie ainsi que vos sens du service seront vos principaux atouts pour réussir ce challenge et mener à bien votre mission !

**Rémunération fixe** : De 32K€ à 40K€

**Avantages** : Statut Cadre, variable attractif, et véhicule de fonction

**Contact** : Candidature à adresser à [job@actingrh.fr](mailto:job@actingrh.fr)